TGDC II – Turma A

O que é um vício?  
Como é que a falta de percepção da realidade afecta o Negócio Jurídico?  
Requisitos da Nulidade/Anulabilidade (Diferenças de Regime e Bases legais)  
Quais os requisitos para se verificar o Erro-Vício?  
Características das Cláusulas Contratuais Gerais (CCG)  
Consequências da aplicação de uma CCG proibida?  
O que é uma condição?  
Consequência de uma condição ilícita.  
O negócio nulo pode ser sanado?  
O que é a forma?  
O que é a simulação? O que acontece nos negócios simulados?  
Diferenças entre declaração recipienda e não-recipienda.  
Há negócios sem forma?  
O que é um negócio unilateral?  
M contrata F para lhe fazer um estudo sobre a sua empresa, julgando que esta é economista, porém F nem tem curso superior. É anulável?  
O que é uma alteração de circunstâncias?  
Tipos de coacção.  
Está num leilão e desmaia. O leiloeiro interpreta o desmaio como aceitação. Quid iuris.  
O que é uma declaração não-séria? Há negócio? Exemplos.  
Diferenças entre Condição/Termo/Modo  
Consequência de incumprimento do modo, torna-se nulo?  
Exemplos de erro sobre os motivos.  
O que é um acto jurídico?  
Como se forma o negócio jurídico?  
O que é uma proposta? E aceitação? E contra-proposta?  
Como se determina um prazo da proposta?  
Consequências da culpa in contrahendo.  
A dirigiu proposta a B, tem que responder até dia 15. B responde por carta dia 15. A só recebe dia 16. No dia 16 A já tinha vendido a C. Quid iuris.