TGDC II – Turma A

O que é um vício?
Como é que a falta de percepção da realidade afecta o Negócio Jurídico?
Requisitos da Nulidade/Anulabilidade (Diferenças de Regime e Bases legais)
Quais os requisitos para se verificar o Erro-Vício?
Características das Cláusulas Contratuais Gerais (CCG)
Consequências da aplicação de uma CCG proibida?
O que é uma condição?
Consequência de uma condição ilícita.
O negócio nulo pode ser sanado?
O que é a forma?
O que é a simulação? O que acontece nos negócios simulados?
Diferenças entre declaração recipienda e não-recipienda.
Há negócios sem forma?
O que é um negócio unilateral?
M contrata F para lhe fazer um estudo sobre a sua empresa, julgando que esta é economista, porém F nem tem curso superior. É anulável?
O que é uma alteração de circunstâncias?
Tipos de coacção.
Está num leilão e desmaia. O leiloeiro interpreta o desmaio como aceitação. Quid iuris.
O que é uma declaração não-séria? Há negócio? Exemplos.
Diferenças entre Condição/Termo/Modo
Consequência de incumprimento do modo, torna-se nulo?
Exemplos de erro sobre os motivos.
O que é um acto jurídico?
Como se forma o negócio jurídico?
O que é uma proposta? E aceitação? E contra-proposta?
Como se determina um prazo da proposta?
Consequências da culpa in contrahendo.
A dirigiu proposta a B, tem que responder até dia 15. B responde por carta dia 15. A só recebe dia 16. No dia 16 A já tinha vendido a C. Quid iuris.