



## “este ano o nosso compromisso tem sido sobre uma **visão 360° do produto**”

Cada vez mais próxima dos seus distribuidores, a Goodwe voltou a escolher juntar-se a um parceiro, desta vez à Suministros Orduña, para uma feira do setor elétrico. Referimo-nos à MATELEC, que decorreu na IFEMA Madrid de 5 a 8 de novembro. Foi aí que a “renováveis magazine” falou com Amanda Martín, Solução Manager para a Iberia da Goodwe. Responsável pelo mercado tanto espanhol, como português, Amanda Martín esteve na capital espanhola para destacar um novo produto da marca em particular.

por **Sara Lopes**

**Renováveis Magazine (RM):** Que novidade foi esta que trouxeram à MATELEC?

**Amada Martín:** A novidade que trouxemos à MATELEC foi um inversor tudo em um, com 60 kWh em armazenamento e 30 kW de geração fotovoltaica. Este inversor é escalável até 4 unidades, então é possível ter até 120 kW em geração fotovoltaica e até 2,16 MWh em bateria.

**RM:** Quais são as expectativas para a MATELEC?

**AM:** A verdade é que o primeiro dia foi um pouco mais fraco. Contudo, a partir do segundo, o número de visitantes começou a aumentar. Hoje, recebemos muita gente. Todos muito interativos, com muitas perguntas e interesse no nosso produto. Estamos muito felizes com o dia e esperamos que seja assim até ao fim da feira. Tem sido muito bom e esperamos que a feira tenha muito sucesso.

**RM:** Qual é a vossa opinião sobre a presença nesta feira com este distribuidor?

**AM:** A verdade é que a presença na feira está a ser bastante satisfatória, pois o distribuidor está a atrair muitos clientes, tanto relacionados com o fotovoltaico como não relacionados. É uma oportunidade muito boa para conseguirmos mostrar o produto e também criarmos uma relação com este novo contacto, de forma a podermos trabalhar com eles no futuro.

**RM:** Como é a relação da Goodwe com os distribuidores?

**AM:** A relação com os distribuidores é fantástica. A Suministros Orduña é um dos nossos melhores distribuidores a nível ibérico, tanto em Espanha como em Portugal, e o seu compromisso com ambos os países também é muito bom. Os vendedores das duas áreas estão aqui (na MATELEC) e o relacionamento com eles é muito bom. Além disso, os distribuidores também têm uma relação muito próxima conosco e nós fazemos questão em participar em muitos eventos com eles, indo a todos que eles necessitam.

**A Suministros Orduña é um dos nossos melhores distribuidores a nível ibérico, tanto em Espanha como em Portugal, e o seu compromisso com ambos os países também é muito bom.**

Este ano o nosso compromisso tem sido sobre uma visão 360° do produto, ou seja, um espaço onde podemos estar com o cliente e com o distribuidor. Como na Goodwe não temos a figura do Gestor de Projeto, que procura apoiar o cliente, estamos a replicar o comportamento para o mercado da Utility, de forma a podermos orientar o instalador e o distribuidor desde a escolha até à instalação do