



HEALTH & BEAUTY

LR ALOE VIA MOMENTS GUIA DE VENDAS



MORE QUALITY
for your life.



Caro(a) parceiro(a) LR,

ao decidir-se pelos **LR ALOE VIA Moments**, acaba de dar o primeiro passo em direção ao sucesso nas vendas. Este guia de vendas irá acompanhá-lo(a) no seu percurso futuro e conduzi-lo(a) com precisão ao volume de vendas que pretende com **LR ALOE VIA**.

**As maiores felicidades
e muito sucesso são os votos
da sua equipa LR Health & Beauty**

Índice



O conceito

O que são os LR ALOE VIA Moments?

Página 4



Funciona assim:

Os seus 5 passos

Página 5-19

1 Passo Preparação

Página 6-7

2 Passo Convite para o teste dos produtos

Página 8-9

3 Passo Realização do teste dos produtos

Página 10-15

4 Passo Venda dos produtos

Página 16-17

5 Passo Recolha de sugestões de contactos

Página 18-19



Perguntas frequentes

Página 20-21



Anexos

Página 22-27

Exemplar do folheto informativo dos produtos
Exemplar da folha de avaliação dos produtos
Exemplar da folha de sugestões de contactos

O Conceito

O QUE SÃO OS LR ALOE VIA MOMENTS?

Os **LR ALOE VIA Moments** são um conceito de vendas que o(a) apoia e acompanha no seu percurso para o sucesso nas vendas dos produtos. No âmbito deste conceito reunimos para si um conjunto que contém tudo o que precisa para organizar com êxito os LR ALOE VIA Moments — o conjunto LR ALOE VIA Moments.

O conteúdo

- Uma mala de vendas profissional
- 9 produtos LR ALOE VIA de destaque
- Um guia prático de vendas
- Atraentes brochuras de vendas LR ALOE VIA

As suas vantagens

- Destinado a qualquer parceiro(a)
- Fácil de perceber e aplicar
- Todo o material à mão



Funciona assim:

OS SEUS 5 PASSOS

O seu sucesso nas vendas está apenas a poucos passos de distância! Execute simplesmente os cinco passos abaixo ilustrados e torne-se um(a) profissional de vendas **LR ALOE VIA**. Todos os passos, materiais e meios auxiliares serão explicados em pormenor nas páginas seguintes.

1

Preparação

Use a documentação e o material disponibilizados para preparar-se o melhor possível para a venda dos produtos.

2

Convite para o teste dos produtos

Divulgue os LR ALOE VIA Moments junto do seu círculo de conhecidos e convide participantes para o teste dos produtos LR ALOE VIA de destaque.

3

Realização do teste dos produtos

Peça aos participantes que testem os 9 produtos LR ALOE VIA e que avaliem cada um deles.

4

Venda dos produtos

Venda os produtos com melhor classificação aos participantes e recomende-lhes outros produtos complementares adequados.

5

Recolha de sugestões de contactos

Peça aos participantes que lhe sugiram outras pessoas com quem possa organizar LR ALOE VIA Moments. Com base nessas sugestões de contactos inicie os próximos LR ALOE VIA Moments.

1 Preparação

PREPARE-SE PARA OS SEUS LR ALOE VIA MOMENTS

- Encomende o conjunto **LR ALOE VIA Moments (artigo n.º 20350)** e familiarize-se com os produtos. Um bom conhecimento dos produtos é fundamental para o sucesso comercial — na realidade, só pode aconselhar os produtos de forma credível se os usar você mesmo(a). Disponível na loja online LR ou através de encomenda por telefone ou e-mail (order.pt@lrworld.com)
- Leia atentamente o catálogo LR Collection, para ficar a saber tudo sobre a marca LR ALOE VIA. Disponível na loja online LR ou através de encomenda por telefone ou e-mail (order.pt@lrworld.com)
- Para informação detalhada sobre os produtos — por exemplo, que substâncias entram na sua composição, qual o seu modo de ação e como se aplicam — leia atentamente o Manual dos produtos (**artigo n.º 94347**). Encontra aí um resumo de tudo o que precisa de saber sobre os produtos LR. Pode obter facilmente a versão digital gratuita descarregando-a a partir da área de downloads do site interno LR.
- Veja o tutorial de vendas LR ALOE VIA Moments. Terá, assim, uma perspetiva geral rápida dos LR ALOE VIA Moments e dos seus próximos passos. Encontra este tutorial na área de downloads do site interno LR.



Leia várias vezes com atenção o Guia de Vendas **LR ALOE VIA Moments** (artigo n.º 94847), até ter interiorizado os procedimentos. Receberá o Guia de Vendas LR ALOE VIA automaticamente e de forma gratuita juntamente com o Set LR ALOE VIA Moments.
A versão digital está disponível na área de downloads do site interno LR.

Dica:

Ensaie diversas vezes a sequência dos LR ALOE VIA Moments com familiares e amigos, até se sentir seguro(a) para passar à prática, uma vez que segurança e à vontade significam maior sucesso nas vendas.



2 *Convite para o teste dos Produtos*

CONSIGA PARTICIPANTES PARA O TESTE DOS PRODUTOS

Divulgue cuidadosamente os produtos **LR ALOE VIA** junto do maior número possível de pessoas e convide-as a participar no teste dos produtos LR ALOE VIA Moments.

Online através das redes sociais:

Pode chegar de uma só vez a inúmero(a)s possíveis interessado(a)s no teste dos produtos usando as redes sociais, como o Facebook ou o Instagram, mas também através de serviços de mensagens como o WhatsApp:

-  Leia em seguida o Manual **LR ALOE VIA Social Media**, onde vai aprender a utilizar as redes sociais no seu negócio **LR ALOE VIA**.
Encontra este manual na área de downloads do site interno LR.
-  Envie o convite digital para um **LR ALOE VIA Moments** aos seus contactos, convidando-os para o teste dos produtos.
-  Para além do convite, irá encontrar na área de downloads do site interno LR outros Materiais para Redes Sociais interessantes para o seu negócio online:

Imagens **LR ALOE VIA** criadas por profissionais para as suas publicações
Assim como #hashtags para alcançar o maior número de pessoas possível



Pessoalmente ou pelo telefone:

É claro que pode apresentar o convite para o teste dos produtos pessoalmente ou pelo telefone. Comece por pessoas que já conhece (por exemplo, familiares e amigos). Deste modo pode sentir-se mais seguro(a) e autoconfiante logo no início. Segue-se um exemplo de como um desses telefonemas deve ser conduzido:

«Olá, fala o(a), como estás?»

Inicie durante alguns minutos uma conversa banal com o(a) seu(ua) conhecido(a).

«Olha, estou a ligar-te pelo seguinte: Como sabes, trabalho na área da Beleza e Saúde. Foi assim que encontrei uns produtos de cuidados pessoais com aloe vera muito interessantes, que me deixaram convencido(a). Não gostavas de testar e avaliar comigo alguns desses produtos? Gostava mesmo de saber a tua opinião. Ao todo, não leva mais de meia hora.»

Se o(a) seu(ua) conhecido(a) concordar com o teste, sugira-lhe 2 datas possíveis e deixe-o(a) escolher qual delas será a mais conveniente.

Dica:

Pode realizar os **LR ALOE VIA Moments** tanto com uma só pessoa como com um grupo. Se quiser, pode, assim, convidar vários participantes para a mesma data, pois mais pessoas representam também maior potencial de vendas, logo, melhores resultados em termos de vendas.

3 Realização do teste dos Produtos

PREPARE ANTECIPADAMENTE O SEU MATERIAL

Assim que tiver combinado uma data para o teste dos produtos, prepare cuidadosamente o seu material e verifique se não se esqueceu de nada. No final, deverá ter respondido SIM a todas as seguintes perguntas:

- Os 9 produtos LR ALOE VIA de destaque estão todos na mala de vendas?
- A mala de vendas está limpa? Pode eliminar facilmente qualquer eventual sujidade com um pano húmido.
- Todos os produtos estão suficientemente cheios?
- As embalagens e as tampas dos tubos estão limpas?
- Está na mala toda a documentação necessária?
 - O folheto informativo dos produtos**, com todas as informações importantes sobre os 9 produtos do teste. Pode encontrar o folheto informativo dos produtos sob a forma de exemplar de consulta na parte final deste guia e em versão digital na área de downloads do site interno LR.
 - A folha de avaliação dos produtos**, na qual os participantes no teste podem registar a sua avaliação dos produtos. Descarregue o documento a partir da área de downloads do site interno LR e imprima um número de cópias suficiente para todos os participantes. Pode encontrar também um exemplar de consulta na parte final deste guia.



- A **folha de sugestões de contactos**, onde os participantes, depois do teste, podem indicar as suas sugestões de contactos para os próximos LR ALOE VIA Moments. Descarregue o documento a partir da área de downloads do site interno LR e imprima um número de cópias suficiente para todos os participantes. Pode encontrar também um exemplar de consulta na parte final deste guia.
- O **Manual dos Produtos**, para perguntas sobre as substâncias que entram na composição dos produtos.
- O flyer de vendas LR ALOE VIA (**artigo n.º 94845**), com uma perspetiva geral rápida da marca, dos produtos e dos conjuntos.
- O catálogo **LR Collection** atual

Estão na mala todos os meios auxiliares necessários?

- Um pacote de toalhas de limpeza Aloe Vera (**artigo n.º 20672**)
- Sacos LR (**artigos n.os 94625 e 94626**)
- Esferográficas LR (**artigo n.º 94157**)
- Os seus cartões de visita (**se os tiver**)
- Uma ou duas pequenas toalhas brancas (**opcional**)
- **Várias espátulas de cosmética**



3 Realização do teste dos Produtos

PREPARE O LOCAL PARA O TESTE DOS PRODUTOS

- Independentemente de onde o teste irá ter lugar — em sua casa ou em casa de um dos participantes — reserve 5-10 minutos para dispor o material e desembalar os produtos.
 - Coloque a documentação à mão e disponha os produtos sobre a mesa, pela ordem em que irão mais tarde ser testados — isso vai facilitar-lhe a orientação:
1. Sabonete Líquido Aloe Vera de Limpeza Suave
 2. Esfoliante Facial Suavizante Aloe Vera
 3. Spray Hidratante Aloe Vera
 4. Gel Concentrado Hidratante Aloe Vera
 5. Creme Protetor com Propólis Aloe Vera
 6. Creme de dia Multiativo Aloe Vera
 7. Gel cremoso Refrescante Aloe Vera
 8. Emulsão Corporal Relaxante Aloe Vera
 9. Gel Dentífrico Extra fresco Aloe Vera



APRESENTE A MARCA ALOE VIA

Antes de iniciar o primeiro teste, dê rapidamente aos participantes uma ideia geral sobre as características de qualidade dos produtos LR ALOE VIA e o que os torna tão especiais:



Os produtos de aloe vera disponíveis no mercado contêm em geral apenas percentagens muito reduzidas de aloe vera. Isso não acontece nos produtos LR, em que o gel puro das folhas de aloe vera constitui a maior parte de todos os produtos de cuidados pessoais. Consoante o produto, o seu conteúdo em gel puro das folhas de aloe vera pode ir até 90 %, para cuidados pessoais e hidratação intensivos.

Os produtos ALOE VIA não só contêm percentagens máximas de aloe vera, como também são enriquecidos com bioextratos para cuidados pessoais. Os referidos bioextratos são em cada caso definidos de acordo com as necessidades de cuidados pessoais, complementando os poderes regenerativos e curativos do aloe vera.

Muitos produtos de cuidado da pele contêm aditivos, como parabenos e óleos minerais, mas isso não acontece nos produtos de cuidados pessoais LR ALOE VIA. A LR prescinde intencionalmente desses aditivos, o que constitui uma mais-valia em termos de naturalidade e eficácia.

3 Realização do teste dos produtos

PEÇA AOS PARTICIPANTES QUE TESTEM OS 9 PRODUTOS LR ALOE VIA

Siga para cada produto a mesma sequência:

- Explique aos participantes no teste de **que produto** se trata e como e onde deve ser aplicado (ver página seguinte).
- Deixe que sejam os próprios participantes a aplicar o produto. Entretanto informe os participantes sobre o modo de ação e vantagens do produto. Utilize para isso o folheto informativo dos produtos, onde se encontram resumidas todas as informações importantes sobre os 9 produtos do teste. Pode também obter informações detalhadas sobre os produtos no Manual dos Produtos.
- Peça aos participantes que registem a sua avaliação de cada produto no formulário de avaliação. A escala do formulário de avaliação vai de ++++ (melhor avaliação) até + (pior avaliação)

LR
ALOE·VIA



Dica:

Durante todo o período do teste, tente conversar com os participantes e conhecê-los. Faça-lhes perguntas sobre a família, a profissão, os hábitos de cuidados com a pele, de modo a dispor depois de pontos-chave para a venda de produtos ou mesmo para convidar os participantes para o negócio LR.

A sequência do teste

Produto 1 – Sabonete Líquido Aloe Vera de Limpeza Suave

- Retire do frasco uma pequena porção, lave cuidadosamente as mãos e enxugue-as depois com uma toalha.

Produto 2 – Esfoliante Facial Suavizante Aloe Vera

- Coloque nas mãos húmidas uma quantidade do tamanho de uma ervilha e massage; passe seguidamente as mãos por água limpa e enxugue-as cuidadosamente.

Produto 3 – Spray Hidratante Aloe Vera

- Proceda a uma aplicação em ambos os antebraços (incluindo os cotovelos) e fricção até o produto ser absorvido. Sentirá imediatamente um efeito refrescante.

Produto 4 – Gel Concentrado Aloe Vera

- Aplique em ambos os cotovelos uma quantidade do tamanho de uma ervilha e fricção cuidadosamente.

Produto 5 – Creme com Propólis e Aloe Vera

- Aplique em ambos os cotovelos uma quantidade de Creme Propólis do tamanho de uma ervilha e fricção cuidadosamente.

Produto 6 – Creme de Dia Multiativo Aloe Vera

- Retire do boião uma pequena quantidade com uma espátula cosmética, aplique no lado interior do antebraço esquerdo e massage suavemente.

Produto 7 – Gel cremoso Refrescante Aloe Vera

- Aplique uma pequena quantidade no lado interior do antebraço direito e massage suavemente.

Produto 8 – Emulsão corporal Aloe Vera

- Aplique uma pequena porção da loção no pescoço e fricção. Evite qualquer contacto com os olhos! No fim limpe cuidadosamente as mãos com as toalhitas de limpeza de Aloe Vera.

Produto 9 – Gel Dentífrico Ultrafresco Aloe Vera

- Retire do bico do tubo uma quantidade do tamanho de uma ervilha com uma espátula cosmética e ofereça aos participantes para um teste de sabor.

4 *Venda dos produtos*

PROPONHA A COMPRA DOS PRODUTOS

- Depois de todos os produtos terem sido testados e avaliados, recolha os formulários de avaliação dos produtos dos participantes.
- Apresente novamente a cada um dos participantes os produtos que ele(a) classificou como melhores, ou seja, com ++++ ou +++.
- Pergunte aos participantes por que razão esse produto em particular lhes agradou tanto. Peça-lhes que partilhem consigo as suas impressões — tem, assim, um bom ponto de partida para passar à venda dos produtos.
- Partilhe também as suas próprias experiências com os produtos — isso irá reforçar a credibilidade das suas recomendações.
- Ofereça aos participantes o conjunto que melhor se adequar aos seus produtos preferidos. Para isso, recorra às informações constantes do folheto informativo dos produtos. Encontrará aí, para cada um dos 9 produtos, um conjunto recomendado com produtos complementares adequados. Recorra também ao flyer de vendas LR ALOE VIA, onde são apresentados alguns dos conjuntos.
- Explique claramente aos participantes que se tratam de conjuntos vantajosos, com produtos que complementam as características dos seus produtos favoritos. De preferência, deve ter consigo os produtos dos conjuntos, para os mostrar aos participantes, despertando-lhes a vontade de os adquirir.



- Se for o caso, chame a atenção dos participantes para outros produtos, folheando com eles o catálogo **LR Collection**
- Anote depois as encomendas dos participantes.
- No caso de algum dos participantes, apesar de várias boas avaliações, comprar apenas um ou mesmo nenhum produto, pode usar mais tarde o seu formulário de avaliação para lhe voltar a falar dos seus produtos favoritos.



5 *Recolha de sugestões de contactos*

PEÇA AOS PARTICIPANTES CONTACTOS DE REFERÊNCIA

- No final dos LR ALOE VIA Moments aproveite a ocasião para recolher novas sugestões de contactos por parte dos participantes.
- Pergunte-lhes se conhecem outras pessoas (por exemplo, familiares, amigos ou conhecidos) que pudessem gostar de participar num teste de produtos LR ALOE VIA Moments.
- Distribua as folhas de sugestões de contactos e peça aos participantes que escrevam os dados de contacto dessas pessoas — é claro que também os pode registar diretamente no seu smartphone.
- Peça aos participantes que informem as pessoas que incluíram na lista de que você as irá contactar para combinar uma data. Assegure-se de que o seu novo contacto concorda com o telefonema.
- Despeça-se dos participantes e agradeça-lhes o tempo que lhe dispensaram — se desejar, pode, além disso, oferecer aos participantes uma amostra dos produtos (por exemplo, o Creme Suave para a Pele Aloe Vera 15 ml, artigo n.º 94478) como agradecimento pelos novos contactos.
- Use as novas sugestões de contactos para iniciar os próximos LR ALOE VIA Moments. Telefone assim que puder às pessoas da lista e combine as datas para o teste dos produtos.

Dica:

Assegure-se de que sabe qual dos participantes lhe deu cada uma das sugestões de contacto. Ao telefonar a cada um dos contactos sugeridos pode mencionar a pessoa que lho deu — isso irá facilitar-lhe o início da conversa.

Apresentamos seguidamente um exemplo do modo como pode combinar uma data com o contacto que acabou de ganhar:

«Bom dia, Dona/Sr. ... Fala ... e estou a ligar-lhe por sugestão do(a) seu(ua) (amigo(a), irmã(o), vizinho(a), colega, etc.) ..., que me deu o seu contacto. Foi informado(a) do meu telefonema e acha que podemos conversar um bocadinho?»

Resposta Sim

«Muito bem! Então já sabe que o(a) seu(ua) amigo(a) esteve a testar comigo alguns produtos de cuidados pessoais Aloe Vera. Ele(a) gostou imenso de experimentar os produtos e achou que o(a) senhor(a) também iria gostar. Por isso estou a ligar-lhe para combinarmos uma data para o teste dos produtos. Vamos precisar de cerca de meia hora. Se desejar, pode também convidar o(a)s seu(ua)s amigo(a)s — com mais pessoas ainda é mais divertido!»

Resposta Não

«Não faz mal, não tem importância. Então eu gostaria de lhe explicar rapidamente do que se trata. Não se importa? O(a) seu(ua) amigo(a) esteve há pouco tempo a testar comigo alguns produtos de cuidados pessoais Aloe Vera. Ele(a) gostou imenso de experimentar os produtos e achou que o(a) senhor(a) também iria gostar. Por isso estou a ligar-lhe para combinarmos uma data para o teste dos produtos. Vamos precisar de cerca de meia hora. Se desejar, pode também convidar o(a)s seu(ua)s amigo(a)s — com mais pessoas ainda é mais divertido!»

Dica:

Durante o teste dos produtos, ficou a conhecer bastante bem os participantes — certamente havia alguém que pudesse estar interessado não só nos produtos, mas também no negócio LR. Use esses conhecimentos para numa próxima conversa apresentar à pessoa em questão o modelo de negócio LR e as suas vantagens.

Muitos parabéns!

Ficou aprovado(a) nos LR ALOE VIA Moments!

Perguntas frequentes

Nem todos os clientes se deixam convencer de imediato pelos produtos. Hoje em dia, os consumidores estão bem informados e têm muitas perguntas quando se trata de produtos de beleza e de saúde. Tem aqui já prontas as respostas às perguntas e objeções mais comuns:

PERGUNTA / OBJEÇÃO

A SUA RESPOSTA

Há no mercado produtos de aloe vera bastante mais baratos. Por que razão haveria de optar pelos produtos LR?

Os produtos LR contêm uma percentagem particularmente elevada do precioso gel da folha de aloe vera. Por isso, o consumidor pode beneficiar do máximo de efeitos naturais. A maior parte dos produtos mais baratos disponíveis no mercado contém apenas uma pequena parte do gel que é utilizado nos produtos LR — os produtos LR ALOE VIA constituem, por essa razão, um bom investimento para conseguir uma pele mais bonita e mais saudável.

Tenho uma pele sensível e não tolero muitos produtos. Acho muito arriscado ir agora mudar.

Entendo perfeitamente a sua preocupação. Eu próprio(a) conheço bem o problema. Mas é essa a principal razão que me leva a apreciar tanto os produtos LR: a sua ótima tolerância e os efeitos naturais das substâncias que contêm. No entanto, se preferir não decidir agora, não há problema nenhum: eu deixo-lhe uma amostra e volto a passar por cá na próxima semana. Assim, pode ver com toda a calma se se dá bem com os produtos.

Não preciso de novos produtos de cuidados pessoais, estou satisfeito(a) com os que estou a usar.

Compreendo muito bem, realmente a decisão de mudar deve ser bem pensada. O que acha, então, da ideia de eu lhe deixar alguns produtos para experimentar? Assim, pode ver com toda a calma se se dá bem com os produtos — afinal, isso é o mais importante, não é? Na próxima semana eu volto a passar por cá e falamos, então, da sua experiência.



Exemplar de consulta



HEALTH & BEAUTY

LR & GEWÄNNAMENTS

INFORMAÇÕES DOS PRODUTOS





aloe vera



Produkt- abbildung	Produkt- bezeichnung	Anwendung	Verkehrsmittel	Dazu passt
	Aloe Vera Sanit Handgel 20811		- Mit Rückfließen für weiche, parfümierte Hände auch nach häufigem Händewaschen - Mit lang anhaltendem, angenehmen Duft - Besonders geeignet und mit praktischer, wiederaufladbarer Sprühdüse - Besonders schonend – für die ganze Familie geeignet	Alles für die tägliche Hygiene & Frische - Das praktische 2er Aloe Vera Hand- & Körpercreme (20813) - Das Aloe Vera Extra Frische Zäpfchen für die tägliche Mundhygiene (20819) Empfehlen Sie alle 5 Produkte im attraktiven Aloe Vera Hygiene-Set (20776)
	Aloe Vera Haut- verwundendes Gesichts- creme 20673		- Erkühlt samt Hautschuppen und Wundschmerzen – für ein verfeinertes Hautbild - Hypersensibilisiert die Haut erhaltend und angenehm weich - Fördert die Durchblutung der Haut und bereitet sie optimal auf die weitere Pflege vor	Alles für strahlende, vitalisierte Haut - Die Aloe Vera Emolierende Gel-Creme für den täglichen Frischekick (20878) - Die Aloe Vera Express Feuchtigkeitsschutzcreme für das Plus an Feuchtigkeit (20808) Empfehlen Sie alle 5 Produkte im attraktiven Aloe Vera Feuchtigkeits- & Frische-Set (20718)
	Aloe Vera Schnelles Wundsalb 20600*		Bereinigung der Haut - Legt sich wie ein Schutzfilm auf die bestrichene Haut - Hält und beruhigt gereizte Hautpartien - Unterstützt die Regeneration und somit das natürliche Gleichgewicht der Haut	Die SOS-Hilfe für alle Fälle Empfehlen Sie alle 5 Produkte im attraktiven Aloe Vera Special-Page Box (20601)
	Aloe Vera Feuchtigkeits- pendendes Gelkonzentrat 20601		Versorgung mit intensiver Feuchtigkeit - Optimale Pflege für besonders trockene Hautbereiche 90% reines Aloe Vera-Gel spendet maximale Feuchtigkeit und verbessert die Hautelastizität - Perfekt zur Kühlung dehydrierter Haut & B. nach dem Sonnenbad	
	Aloe Vera Schützende Propolis-Creme 20602		Schutz vor Feuchtigkeitverlust - Perfekt als Schutz für empfindliche trockene Hautbereiche (z.B. Hände, Schenkel und Ellbogen) - Unterstützt die natürliche Hautbarriere und schützt so vor Feuchtigkeitverlust - Das Bienenwachs Propolis entspannt gereizte Haut und hinterlässt sie angenehm weich	

*Hinweis: Die im ALICE VIK-Motiv Seifenwasserboxe Frische nur zu Kosmetickunden nutzen! Für den Verkauf der gelben Frische mit der oben angegebenen Artikelnummer.

FOLHETO INFORMATIVO DOS PRODUTOS (FRENTE)

disponível na área de Downloads do site interno LR



Produkt- abildung	Produkt- bezeichnung	Anwendung	Verkaufsargumente	Duze post
	Aloe Vera Multi-Aloe Tagescreme 20674		• Gute Pflege für trockene Gesichtshaut • Spendet Feuchtigkeit und pflegt die Haut geschmeidig • Perfekt als Make-Up-Unterlage	Komplette Pflege für schöne, strahlende Haut • Die Aloe Vera Regenerierende Nachcreme für das PMS an Pflege über Nacht (20675) • Die Aloe Vera Haarerweichende Augencreme für die besonders pflegebedürftige Augenlinie (20677) Empfehlen Sie alle 3 Produkte im attraktiven Aloe Vera Gesichtspflege-Set (20705)
	Aloe Vera Erweichendes Gel Creme 20679		• Hinterlässt ein intensives Frischgefühls • Gute Pflege für Haut mit trockenen Hautpartien und glüht heiße Bereiche aus • Ziem besonders schnell und wirkt nach	Alles für erfrischte, vitalisierte Haut • Die Aloe Vera Haarerweichende Gesichtspflege für eine sanfte Reinigung und strahlende, belebte Haut (20675) • Die Aloe Vera Erweichendes Feuchtigkeits-Geschminkes für das PMS an Feuchtigkeit und Frische (20698) Empfehlen Sie alle 3 Produkte im attraktiven Aloe Vera Reinigung & Frische-Set (20718)
	Aloe Vera Entspannende Thermokollon 20683		• Mit angenehmem Wärme-Effekt • Fördert die Muskelentspannung und entspannt verhärtete Muskelpartien • Auch perfekt für eine entspannende Massage geeignet	Alles für entspannte Muskeln und Gelenke • Die Aloe Vera Multifunktionale MSM-Förder Gel unterstützt die Regeneration von Gelenk- und Muskelpartien (20684) Empfehlen Sie die beiden Produkte im attraktiven Aloe Vera Vital-Set (20718)
	Aloe Vera Extra Frische Zahngel 20699		• Gründliche & schonende Reinigung für Zähne und Zahnfleisch • Hinterlässt ein angenehmes, frisches Mundgefühl • Besonders mild im Geschmack - für die ganze Familie geeignet	Alles für ein schön geächtes Lächeln • Der Aloe Vera Feuchtigkeitsspendende Lippenpflegel für angenehm weiche Lippen (20678) Empfehlen Sie die beiden Produkte im attraktiven Aloe Vera Mund- & Zahnpflege-Set (20709) Vorteil: 2 - Extra Frische Zahngel, 1 Lippenpflegel

MORE QUALITY
for your life.

FOLHETO INFORMATIVO DOS PRODUTOS
(VERSO)
disponível na área de Downloads do site interno LR

Exemplar de consulta

LR HEALTH & BEAUTY

LR ALOE VERA PRODUCTS

AVALIAÇÃO DOS PRODUTOS

  

Wie hat Ihnen das Produkt gefallen? Bitte geben Sie eine Bewertung ab. ++++ +++ ++ +

	Aloe Vera Softt Feingende Handseife	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Hautverfeinerndes Gesichtsspeeling	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Schnelles Notfallspray	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Feuchtigkeitspendendes Gelkonzentrat	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Schützende Propolis Creme	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Multi-Aktive Tagescreme	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Erfrischende Gel Creme	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Entspannende Thermolotion	☐	☐	☐	☐
	Aloe Vera Extra Frische Zahngel	☐	☐	☐	☐

Ihr Name

Datum

MORE QUALITY
for your life.

FOLHA DE AVALIAÇÃO DOS PRODUTOS
disponível na área de Downloads do site interno LR



Exemplar de consulta



HEALTH & BEAUTY

LR ALOE VIA MOMENTS

SUGESTÕES DE CONTACTOS



Ihnen haben die LR Aloe Via Moments gefallen? Dann können Sie bestimmt noch weitere Personen aus Ihrem Familien- und Bekanntenkreis, die gerne mitmachen würden!

Vor- und Nachname des Kontaktes	Telefon/E-mail
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

Ihr Name

Datum

MORE QUALITY
for your life.

FOLHA DE SUGESTÕES DE CONTACTOS
disponível na área de Downloads interna do site LR



MORE QUALITY
for your life.