

Gestão de Marketing

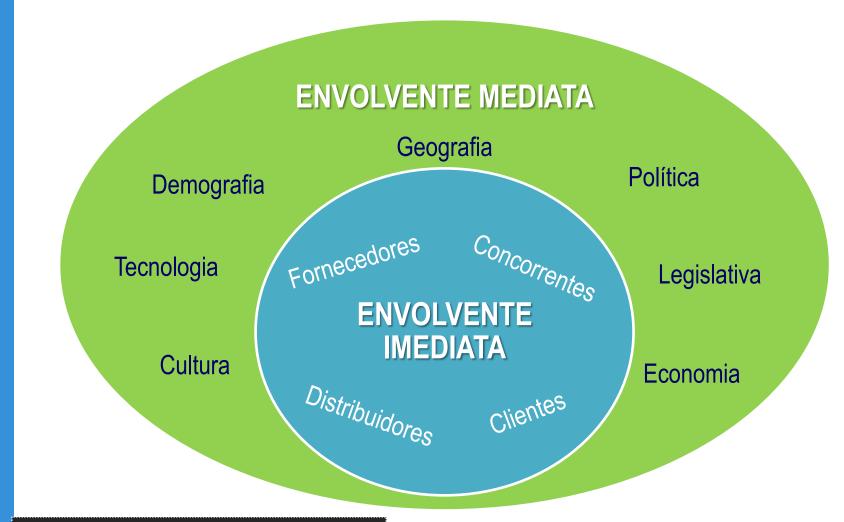
7ª Aula (teórica)

ANÁLISE SITUACIONAL - MERCADO

Apresentação elaborada por Pedro Dionísio e adaptada por Hélia Gonçalves Pereira, professores do ISCTE. É expressamente proibida qualquer utilização sem a prévia autorização dos autores.

MEIO ENVOLVENTE E MERCADO





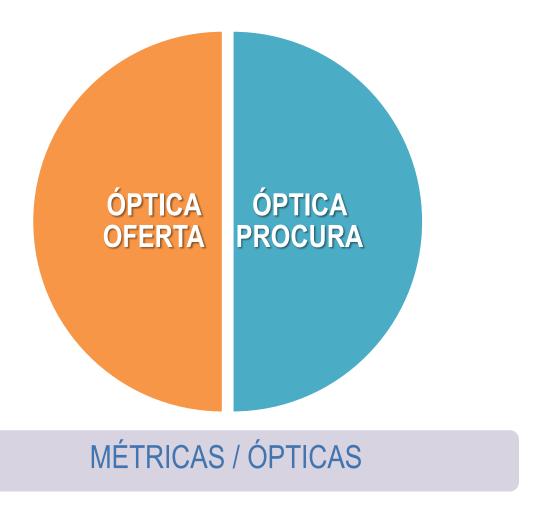
MERCADO - DIMENSÃO





MERCADO - DIMENSÃO





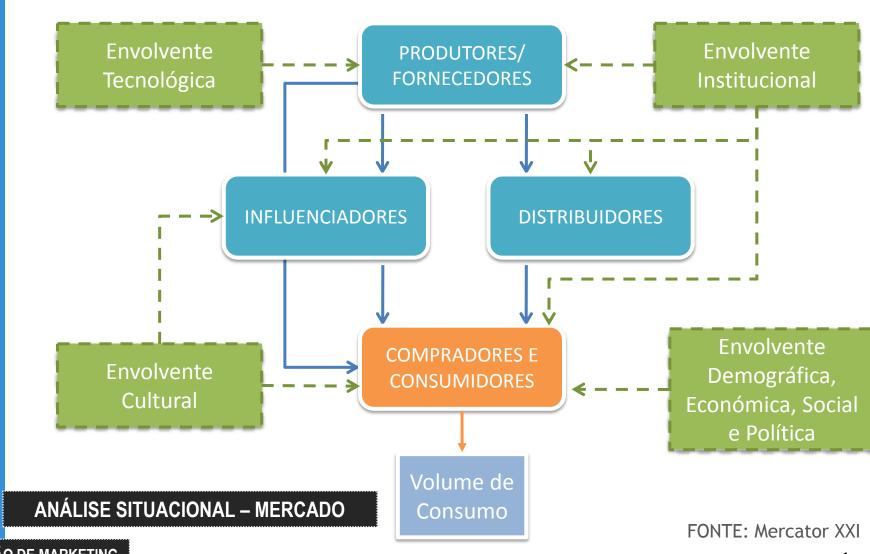
MERCADO - DIMENSÃO





MERCADO – SISTEMA (QUADRO RESUMO)





GESTÃO DE MARKETING

MERCADO - ESTRUTURA



MERCADO FRAGMENTADO

- Muitas marcas
- Pequenas quotas

MERCADO CONCENTRADO

- Poucas marcas
- Grandes quotas

ESTUDOS DE MERCADO



AS EMPRESAS GASTAM **MUITO** MAIS PARA FALAR COM OS CLIENTES DO QUE PARA OS OUVIR



PROCESSO DE PLANEAMENTO ESTRATÉGICO





ANÁLISE SITUACIONAL – ESTUDOS DE MERCADO

FONTE: Mercator XXI

NECESSIDADE DE INFORMAÇÃO



Estratégica

Estudos de maior profundidade

Estudos ad-hoc customizados

Menor regularidade (1x/ano)

Operacional

Estudos regulares e ad-hoc

Por painéis e ongoing

Standards de mercado acessíveis a todos

TÉCNICAS DE PESQUISA DE INFORMAÇÃO





Inquirição Quantitativa



Inquirição Qualitativa



Auditorias



Métodos Etnológicos

NECESSIDADE DE INFORMAÇÃO



Do problema de Marketing à pesquisa de mercado

Problema de Marketing

Objectivos do estudo

Conquistar novos clientes



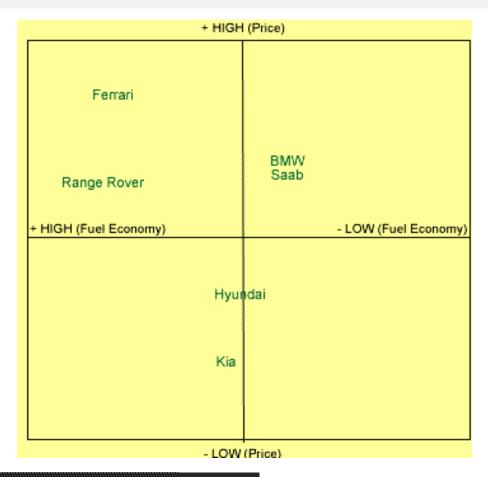
- •Conhecer freios ao consumo
- Potenciadores de adesão

A importância de compreender o problema, saber o que pedir, porquê e para que se pede

MAPA DE POSICIONAMENTO (exemplo)



Estudo sobre posicionamento de marcas automóveis



MÉTODOS DE AMOSTRAGEM





DETERMINAÇÃO DA AMOSTRA



Precisamos de saber:

- Dimensão da população a estudar
 - Populações finitas
 - Populações infinitas
- Erro amostral
- Nível de confiança

Ficha técnica

Sondagem INTERCAMPUS para a TVI, realizada entre os dias 12 e 15 de Setembro de 2009, com o objectivo de conhecer a tendência de voto da população portuguesa recenseada, sobre as Eleições Legislativas 2009.

Universo constituído pela população recenseada, residente em Portugal Continental. Com recolha através de entrevista directa e pessoal, simulação de voto em urna, a amostra é constituída por 1024 entrevistas efectivas: 52,7% dos entrevistados do sexo Feminino, 47,3% do sexo Masculino, 31,9% dos entrevistados com idades entre os 18 e os 34 anos, 34,7% entre os 35 e os 54 anos e 33,4% dos indivíduos com mais de 55 anos. Por regiões 19,3% dos entrevistados residem no Norte Litoral, 12,3% no Grande Porto, 15,2% no Interior, 15,3% no Centro Litoral, 29,2% na Grande Lisboa e 8,6% no Sul. O erro de amostragem, para um intervalo de confiança de 95%, é de mais ou menos 3,06%. Nos resultados de temas sobre política, e quando aplicável, é feita uma distribuição proporcional de registo de não respondentes, sem opinião e abstenção, passando a usar-se a expressão «Projecção».

Fonte: Notícia TVI 24 a 18/09/2009 http://www.tvi24.iol.pt/politica/ps-sondagemintercampus-tvi24-psd/1090099-4072.html

ETAPAS DE UM ESTUDO DE MERCADO



- Formulação do problema de Marketing
- Formulação do problema de estudo
- Escolha do projecto de estudo ou fornecedor
- Acompanhamento e auditoria da realização do estudo
- Análise, interpretação e utilização dos resultados

PRINCIPAIS CATEGORIAS DE PERGUNTAS



Abertas

Fechadas

Preformatadas

Escalas de atitudes

